

Zur Unterstützung für unseres Teams in **Hamm oder Coesfeld** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

National Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- + Strategische Betreuung und Ausbau nationaler / internationaler Key Accounts
- + Umsatz- und Ergebnisverantwortung für definierte Großkunden
- + Entwicklung und Umsetzung kundenspezifischer Vertriebsstrategien
- + Planung und Steuerung von Aktionen, Listungen und Sortimentsoptimierungen
- + Markt-, Wettbewerbs- und Preisanalysen
- + Enge Zusammenarbeit mit Produktion, Planung und Logistik
- + Forecast- und Budgetplanung

Freuen Sie sich auf

- + Attraktives Gehaltspaket
- + Mitarbeiterangebote (Corporate Benefits)
- + Gesundheitsmanagement, wie z.B. Hansefit
- + Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- + Betriebliche Altersvorsorge

Ihr Profil

- + Abgeschlossene Ausbildung im Lebensmittelbereich, z. B. als Fleischer, Metzger, Groß- und Außenhandelskaufmann oder vergleichbar
- + Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management, idealerweise im Bereich Fleisch, Frischwaren oder Food
- + Nachweisbare Erfolge in Verhandlungsführung mit Großkunden
- + Sehr gute Marktkenntnisse im LEH oder in der Verarbeitungsindustrie
- + Analytisches Denken und unternehmerische Arbeitsweise
- + Sehr gute Deutsch- und idealerweise Englischkenntnisse

Jetzt online bewerben



Ansprechpartner bei
Fragen:



Robin Westermann

Standort:

Westfleisch SCE mbH,
Hamm

Bereich:

Vertrieb

Beschäftigungsart:

Festanstellung

Erfahrung:

Berufserfahrene